



Messeverhalten

Soll Ihr nächster Messeauftritt den Verkauf messbar ankurbeln? Liegt das letzte Verkaufstraining ihres Messteams länger als 3 Jahre zurück? Sie haben neue Strategie entwickelt und möchten die passende Aufbruchsstimmung am Markt erzeugen! Nebst der Stammkundenbetreuung wollen Sie Ihren Messeauftritt zur systematischen Neukundengewinnung nutzen. Wenn ja – Dann sind Sie hier bei uns richtig.

Ihr Profit

- Ihr Unternehmen wird aufgrund des professionellen Auftritts kompetent nach aussen vertreten und von Besuchern entsprechend positiv wahrgenommen.
- Ein motiviertes Messteam ist die Basis für ein gutes Klima am Stand und erhöht dadurch die Erfolgsbereitschaft.
- Die Verweilzeit von Besuchern am Stand wird erhöht.
- Ihr Standpersonal kennt do's und don'ts des persönlichen Verhaltens
- Neukunden werden effizient und auf sympathische Weise angesprochen.
- Potentielle Neukunden werden mit den richtigen Fragen ins Gespräch aktiv eingebunden.

Eck-Daten:

Zielgruppe: Geschäftsführer, Marketing- und Verkaufsleitungen, Standpersonal

Kosten: auf Anfrage

Dauer: ein bis mehrere Tage - je nach Themeninhalt

Firmenspezifische Seminare? Sprechen Sie mit uns.

Phone +41 (0)61 461 94 82

Mobil +41 (0)76 334 11 17

Mail info@eckert-seminare.ch